

Tirsdag den 27. feb. kl. 17 inviteres du til netværk og rundvisning ved Tømrer- og Snedkerfirmaet Carsten Knudsen A/S, Industrivej 24, 5750 Ringe

PRIS: Gratis for medlemmer. Ikke-medlemmer: 300 kr. + moms pr. person - SIDSTE TILMELDING: 23. feb. 2018
Tilmelding på tilmelding@fm-erhverv.dk

TEMA:

Motivér kunden til at købe – frem for at knokle for at sælge

Program:

- Kl. 17.00: Aktivt, involverende og inspirerende aften omkring temaet: At sælge via motivation af kunden. Iflg. trainer / underviser og konsulent Lars Egsvang drejer alt sig nærmest om salg. Uden salg ingen virksomhed. Og uden at kunden er motiveret for at købe får vi ikke solgt noget som helst. Og træner vi lette og gode måder at motivere vores kunder på bliver salgsarbejdet meget sjovere. Salg skal læres og trænes ligesom alt andet vi skal være gode til for at drive vores virksomhed.
- Kl. 18.45: Spisning
- Kl. 19.15: Fortsættelse af det aktive indlæg. Nu med fokus på at præsentere vores pris på en endnu mere værdifuld måde for vores kunder. Så de forstår både værdien af dit arbejde, dine produkter og prisen. Om det er mundtligt, i en mail eller via et tilbud.
- Kl. 20.00: Rundvisning og fortælling om generationsskifte ved Tømrer- og Snedkerfirmaet Carsten Knudsen A/S
- Kl. 21.15: Afslutning

DU ER I MÅLGRUPPEN, HVIS...

- Du har kontakt til kunder
- Du lever af de ordrer du får – og vil da gerne have flere endnu
- Du vil gerne sælge mere på en lettere måde
- Du vil gerne have en endnu bedre dialog med dine kunder
- Du brænder for at udvikle din virksomhed og ved at der skal ordre til
- Du vil gerne vide mere om salg og kundemøder
- Du vil gerne blive en bedre sælger uden at være for meget sælger...

FORMÅL OG MÅL MED TEMAET:

- Formålet med det aktive indlæg er at få en bedre og mere opdateret viden om salg og hvordan vi motiverer kunderne til at købe
- Mål er at få flere ordre fra flere kunder på en endnu lettere måde i fremtiden

NETVÆRKS-MULIGHED FOR DIG

DIREKTE UDBYTTET VED AT DELTAGE:

- Du får ny viden om hvad salg er for noget
- Du får ny viden om hvordan man træner salg i dagligdagen
- Du lærer hvordan du motiverer dine kunder til at købe
- Du lærer hvordan du får præsenteret prisen / investeringen for kunden på en måde så kunden både forstår prisen og hvad kunden får for pengene

Når du går fra denne aften har du både fået ny viden- og lært at bruge den.

TILMELDING OG BETALING:

- Tilmelding senest den 23. feb. 2018 på tilmelding@fm-erhverv.dk
- Notér i tilmeldingen om du er medlem eller gæst.
- Du er meget velkommen til at invitere gæster med
- Gratis for medlemmer. Ikke-medlemmer: 300 kr. + moms pr. person.

Venlig hilsen Arne Brunholm
Faaborg-Midtfyn Erhvervsråd

